

Программа поощрения партнеров - 2017

Компания CommScope поощряет своих партнеров за развитие новых проектов и регистрацию их на Партнерском Портале CommScope - CommScope PartnerPRO Portal. Данная программа является эксклюзивной для членов PartnerPro Network, она создана для поощрения взаимодействия и подразумевает понимание того, что усилия по предпродажной подготовке будут находиться под защитой и вознаграждаться.

Основные положения программы:	
Продукты	Все продукты SYSTIMAX®, NETCONNECT® and UNIPRISE® за исключением коаксиальных кабелей и медных кабелей для внешней прокладки.
Партнеры	Со статусом SYSTIMAX Installer, NETCONNECT Installer, Uniprise Installer и Integrator (регистрации не требуется).
Проекты	Проекты и заказчики должны быть новыми, ранее неизвестными.
Регионы	По всему миру.
Вознаграждение и условия	Вознаграждение определяется в процентах и рассчитывается от общей стоимости закупок по проекту. Проект должен быть зарегистрирован для участия в Программе поощрения партнеров и одобрен до момента создания запроса на предоставление гарантии.
Защита проекта ¹	Installer Partner – нет Integrator Partner – да
Выплата вознаграждения	Installer Partner: Вознаграждение выплачивается посредством продуктового сертификата после одобрения гарантии на проект. Integrator Partner: Вознаграждение выплачивается в денежном эквиваленте после одобрения гарантии на проект.
Авансовые выплаты	Installer Partner: Да, Авансовый продуктовый сертификат может быть получен после того как проект был выигран и закуплено не менее 50% материалов. ² Integrator Partner: Нет, проект должен быть завершен.
Объем проекта	Не менее \$15 000
Как получить	<ol style="list-style-type: none"> 1. Завести Opportunity в CommScope PartnerPRO Portal (CPP.) 2. Подать заявку на участие проекта в Программе поощрения новых проектов (Project Registration). 3. Дождаться одобрения, поставить объект на гарантию, получить продуктовый сертификат.

¹ Мы понимаем, что изменение в проектной спецификации, согласование нового решения с заказчиком или проектирование требуют большого объема работы. Иногда, даже после всех усилий по проекту, заказчик может выбрать другую компанию для выполнения работ. В связи с этим, компания CommScope предала бы защиту проекта. Это означает, что для оговоренных решений и видов партнеров при выборе заказчиком другого партнера для выполнения заложенного решения, партнер, его заложивший, может получить выплаты по Программе поощрения партнеров.

² Авансовые продуктовые сертификаты по программе предоставляются по усмотрению компании CommScope. Компания может отменить или задержать предоставление авансового продуктового сертификата.